

## משרה מספר 05/2018

### תיאור המשרה: מנהל/ת מכירות במשכן לאמנויות הבמה באר שבע

#### תיאור התפקיד:

- ניהול מערך המכירות הכולל של המשכן.
- ניהול צוות עובדים.
- ניהול מערך השיווק וההפצה של סדרות ומופעי המשכן.
- ניהול מוקד מכירות ושירות טלפוני.
- ניהול מערך קופות.
- בניית תכנית אסטרטגיה לשיווק ומכירה לכלל מופעי המשכן.
- הרחבת תיק הלקוחות ושימור תיק הלקוחות הקיים.
- יצירת מקורות הכנסה נוספים למשכן.
- בניית תכניות עבודה שנתיות למערך המכירות.
- קביעת יעדים ובניית תוכנית חניכה מותאמת.

#### השכלה:

- תואר ראשון - חובה.

#### דרישות התפקיד:

- 5 שנות ניסיון בניהול צוות מכירות /ניהול מוקד שירות לקוחות - חובה.
- ידע וניסיון מוכח בניהול מכירות ושיווק - חובה.
- ידע וניסיון בניהול תוכנת CRM - חובה, יתרון לבעלי ניסיון וידע בטופטיקס.
- ניסיון מוכח בהדרכת עובדים ובהכשרתם.
- ניסיון בגיוס לקוחות פרטיים ומוסדיים.
- ניסיון בבניית אסטרטגיית מכירה למוצר.
- הכרות עם עולם המופעים/אירועים/במה - יתרון.

#### דרישות נוספות:

- כושר תכנון וארגון, יכולת תיאום פיקוח ובקרה.
- יכולת עבודה עצמאית, קפדנות, יוזמה וגמישות.
- יחסי אנוש מצוינים.
- נכונות לשעות נוספות במידת הצורך.

כפיפות: מנכ"ל המשכן לאמנויות הבמה היקף: 100%

דרוג: 6 על פי מתווה אשר אושר לחברה ע"י משרד הפנים

#### הערות:

1. הזדמנות שווה ניתנת לאישה ולגבר, בעלי כישורים מתאימים להתמודדות על אותה משרה.
2. קורות חיים, תמונת פספורט, שאלון למועמד (ניתן להורדה מהאתר), רשימת ממליצים (כולל מספרי טלפון) ותעודות המעידות על הכישורים הרשומים לעיל, ניתן להגיש במעטפה סגורה, בציון שם המשרה ומספרה, במשרדי חברת "כיוונים", משאבי אנוש, רחוב ההסתדרות 82 קומה 1 עד ליום חמישי, ל"י שבט תשע"ח, 15/02/2018 בשעה 12:00 בדיוק.